

FASTELEADS

BENEFICES

Application mobile de prise de leads pour les évènements et les salons.

- Gagnez du temps (scan de badge, saisie directe dans votre CRM, traitement possible des leads directement par le backoffice).
- Fluidifiez l'accueil des visiteurs sur le stand et simplifiez la prise de notes de vos commerciaux.
- Obtenez des leads mieux qualifiés.
- Evitez la perte de données (prise de notes illisibles, perte de fiches ou de carnets, double saisie...).
- Téléchargez directement l'application sur les stores (utilisateurs illimités par salon).
- Utilisez vos propres smartphones ou tablettes (IOS et Android).

SERVICES ET OPTIONS

- Formation, assistance sur site et support téléphonique disponibles sur devis.
- Le paramétrage initial aux couleurs de votre entreprise est obligatoire et à commander en amont du premier évènement.
- Un paramétrage adapté par évènement est inclus dans le pack standard.
- FasteLeads est facturé par évènement, peu importe le nombre d'utilisateurs.
- Le scan des badges et l'intégration CRM sont des options dépendant de la disponibilité de webservice et d'API permettant leur mise en œuvre (sur devis).

FONCTIONNALITÉS

Personnalisation totale:

Adopte le logo et les couleurs de votre entreprise

Intégration complète de votre portfolio:

- Intégration de toute votre gamme de produits
- Sélection d'intérêts multi-familles et sous-projets pour une personnalisation avancée.
- Ajout facile de questions (curseur, oui/non, choix multiples) pour une qualification plus poussée.

Compatibilité multi-device:

- Utilisation de vos propres devices, téléphones ou des tablettes (Apple ou Android).
- Aucun frais supplémentaire de location.

Collecte automatique de données:

- Obtention automatique des données du visiteur lors du scan de son badge (si il y a un webservice)
- Correction et complétion manuelles à tout moment.

Disponibilité continue:

- Accessible à tout moment, sur le stand ou en déplacement sur le salon.

Intégration CRM automatique:

- Téléchargement automatique des leads dans votre solution CRM (API).

Consentement RGPD multilingue:

- Possibilité de recueillir le consentement des participants dans différentes langues.

Statistiques permanentes:

- Rapport par famille de produits facile d'accès, incluant tous les appareils utilisés.

